



**UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO**  
**FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN, FINANZAS E INFORMÁTICA.**  
**PROCESO DE TITULACIÓN**  
**NOVIEMBRE 2023 - MARZO 204**  
**EXAMEN COMPLEXIVO DE GRADO O DE FIN DE CARRERA**  
**PRUEBA PRÁCTICA**

**PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE:**  
**LICENCIADA EN CONTABILIDAD Y AUDITORÍA**

**TEMA:**  
**ANALISIS DE LAS CUENTAS POR COBRAR EN LA EMPRESA ALTECSA**  
**S.A. DE LA CIUDAD DE BABAHOYO PERIODO 2022**

**ESTUDIANTE:**  
**CHANGO CARRASCO JULISSA ELIZABETH**

**TUTOR:**  
**MAG. YOMARA PAOLA HAZ CADENA**

**AÑO 2024**

## INDICE

<b>Carátula</b>	<b>1.</b>
<b>Índice</b>	<b>2.</b>
<b>Resumen</b>	<b>3.</b>
<b>Abstract</b>	<b>4.</b>
<b>Planteamiento del problema</b>	<b>5</b>
<b>Justificación</b>	<b>7</b>
<b>Objetivos</b>	<b>8</b>
<b>Líneas de investigación</b>	<b>9</b>
<b>Marco conceptual</b>	<b>10</b>
<b>Marco metodológico</b>	<b>21</b>
<b>Resultados</b>	<b>22</b>
<b>Discusión de resultados</b>	<b>24</b>
<b>Conclusiones</b>	<b>26</b>
<b>Recomendaciones</b>	<b>27</b>
<b>Bibliografía</b>	<b>28</b>
<b>Anexos</b>	<b>30</b>

## RESUMEN

El presente estudio de caso presenta un análisis detallado de la problemática de la empresa ALTECSA S.A. en la ciudad de Babahoyo durante el periodo 2022. La empresa enfrenta problemas de iliquidez debido a la acumulación de cuentas por cobrar de clientes públicos y privados a los que se les otorga crédito. El objetivo principal del análisis es establecer las causas de la iliquidez de la empresa y proponer soluciones para mejorar su rentabilidad. El análisis destaca la importancia de los ratios financieros para evaluar la salud financiera de la empresa. El ratio de rotación de cuentas por cobrar es un indicador clave de la eficacia de la gestión de las cuentas por cobrar. Un ratio alto indica que la empresa está recuperando sus cuentas por cobrar de manera efectiva, mientras que un ratio bajo indica que la empresa está teniendo dificultades para recuperar sus cuentas por cobrar. En conclusión, el análisis de las cuentas por cobrar en la empresa ALTECSA S.A. destaca la importancia de una gestión adecuada de las cuentas por cobrar para mantener la liquidez de la empresa y evitar problemas financieros. Se sugiere mejorar la gestión de las cuentas por cobrar y la implementación de un sistema de control interno para garantizar la integridad de los datos financieros de la empresa. Además, se destaca la importancia de los ratios financieros para evaluar la salud financiera de la empresa.

**Palabras clave:** empresa, ratios, cuentas, cobrar, liquidez, iliquidez

## **ABSTRACT**

This case study presents a detailed analysis of the problems of the company ALTECSA S.A. in the city of Babahoyo during the period 2022. The company faces illiquidity problems due to the accumulation of accounts receivable from public and private clients to whom credit is granted. The main objective of the analysis is to establish the causes of the company's illiquidity and propose solutions to improve its profitability. The analysis highlights the importance of financial ratios to evaluate the financial health of the company. The accounts receivable turnover ratio is a key indicator of the effectiveness of accounts receivable management. A high ratio indicates that the company is recovering its accounts receivable effectively, while a low ratio indicates that the company is having difficulty recovering its accounts receivable. In conclusion, the analysis of accounts receivable in the company ALTECSA S.A. highlights the importance of proper management of accounts receivable to maintain the company's liquidity and avoid financial problems. It is suggested to improve the management of accounts receivable and the implementation of an internal control system to guarantee the integrity of the company's financial data. In addition, the importance of financial ratios to evaluate the financial health of the company is highlighted.

Keywords: company, ratios, accounts, collect, liquidity, illiquidity

## **PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA**

La empresa ALTECSA S.A. con domicilio en la provincia de Los Ríos cantón Babahoyo fue constituida el 01/06/2006 dirección parroquia El Salto Vía alterna Babahoyo Quevedo Km 2.5, teniendo como actividad comercial principal la compra y venta de combustibles y lubricantes para todo tipo de vehículos automotores y motocicletas en establecimientos especializados (gasolineras), uno de sus principales problemas es la recuperación de las cuentas por cobrar.

Los negocios particulares una de sus metas es tener rentabilidad producto de los ingresos y de los egresos, esto va de la mano con la liquidez de la misma, esta le permite cumplir con terceros como son los trabajadores, proveedores el estado (SRI) el seguro social etc. Esta liquidez está siendo afectada por no tener un retorno. El producto estrella que se comercializa que es el combustible (gasolina, diésel) se vende al por menor y de contado, de igual manera existen clientes instituciones públicas y privadas a los que se le vende a crédito, estas ventas a crédito dentro de la contabilidad se las conoce como cuentas por cobrar, entre las ventas y las compras considerando los gastos se produce la rentabilidad y la liquidez de la empresa.

Entre los principales clientes de ALTECSA S.A. están las instituciones del estado como la policía, el municipio, el consejo provincial, y tantas otras instituciones públicas, de igual manera existen clientes privados personas jurídicas y naturales como haciendas, piladoras etc a los que se les da crédito, todos ellos son los que originan las cuentas por cobrar.

La cuenta por cobrar dentro del estado de situación financiera se encuentra dentro del activo corriente la misma que representa un valor elevado, es decir no retorna dentro de los 30 días comerciales como normalmente sucede, en muchos casos especialmente en las instituciones públicas el retorno de la misma se toma 90 y hasta 120 días, los negocios privados que tienen crédito en ALTECSA S.A. el tiempo de recuperación de la cartera esta por los límites de 45 a 60 días, mientras que las cuentas por pagar son a 30 días y con un máximo de

45 días. Este desfase entre cuentas por pagar y cobrar provoca que se dé una iliquidez en la empresa generando problemas financieros con terceros, proveedores y hasta el propio personal con sus remuneraciones.

La gestión de cobranza se vuelve una herramienta esencial para la empresa ALTECSA S.A., no se puede dejar de vender a los clientes que son la razón del negocio, es necesario buscar mecanismos que ayuden a que el retorno de las cuentas por cobrar se logre realizar en un periodo mucho más corto y lograr equiparar las cuentas por cobrar y pagar evitando liquidez en la empresa.

Con todo lo expuesto debemos decir que ALTECSA S.A. el momento de realizar los créditos a instituciones públicas como privadas debe efectuar un análisis profundo de los clientes ya esto repercute en las cuentas por cobrar de la empresa.

## JUSTIFICACIÓN

En la mayoría de las empresas comerciales se otorga crédito a clientes privados y del sector público, por lo general estos créditos son a 30 días con un máximo de 45 días, especialmente si el producto que se comercializa es de rotación rápida y considerado como de primera necesidad mucho más que el margen de utilidad es mínimo y que la rentabilidad se la mide por el volumen de ventas. Esta situación conlleva a que el momento de dar el crédito el mismo debe ser bien analizado por parte de la empresa ya que de no hacerlo repercute en la recuperación de las cuentas por cobrar, ocasionando esto iliquidez en la misma y el incumplimiento en sus cuentas por pagar.

Analizando el caso de estudio en la empresa ALTECSA S.A. y mejorando sustancialmente el retorno de las cuentas por cobrar de los clientes sean estos públicos o privados la liquidez de la misma se verá reflejada en el estado de situación financiera tanto en el activo corriente como en el pasivo con las cuentas por pagar. Los futuros profesionales en el área contable van a tener herramientas necesarias, aplicarlas y con esto realizar buenos análisis de los diferentes rubros de los estados financieros como el del presente caso de las CUENTAS POR COBRAR, lo dice la técnica contable que mis deudas cuentas por pagar deben ser canceladas a 60 días y mis cuentas por cobrar deben estar por los 30 a 45 días, el no cumplimiento de esta norma provoca desfase económico que se lo conoce como iliquidez.

## **OBJETIVOS**

### **Objetivo General**

- Analizar las causas por el no cobro de las cuentas por cobrar a los clientes públicos y privados que se les otorga crédito, ocasionando iliquidez en la empresa ALTECSA S.A. durante el periodo 2022.

### **Objetivos Específicos**

- Obtener toda la información de los clientes que nos ayude a mejorar la gestión de cobranzas relacionados con los créditos otorgados en el periodo 2022.
- Identificar los motivos por los cuales existe el retraso de las cuentas por cobrar de la empresa ALTECSA S.A
- Determinar los problemas financieros que ocasiona el no retorno de las cuentas por cobrar en la empresa ALTECSA S.A.



## **LÍNEAS DE INVESTIGACIÓN**

El presente estudio de caso se enmarca dentro de la línea de investigación de la carrera de Licenciatura en Contabilidad y Auditoría área contable, financiera, administrativa, tributaria y de control específicamente dentro del análisis al momento de otorgar créditos a clientes sean estos públicos o privados.

Las cuentas por cobrar rubro establecido en el estado de situación financiera en el área contable tributaria y de control específicamente es esencial dentro de la empresa, el momento que no se efectúa una cobranza adecuada, nuestros compromisos de pago también resultan afectados.

En cuanto a la sublínea de investigación esta se da por el adecuado análisis y control financiero de la gestión de cobranza de la empresa ALTECSA S.A durante el periodo 2022.

## MARCO CONCEPTUAL

La compañía ALTECSA S.A., ubicada en la provincia de Los Ríos, específicamente en el cantón Babahoyo, se fundó el 01/06/2006 y tiene su sede en la parroquia El Salto, en la Vía alterna Babahoyo Quevedo Km 2.5. Su actividad comercial central consiste en la compra y venta de combustibles y lubricantes destinados a vehículos automotores y motocicletas, principalmente en establecimientos especializados como gasolineras. Uno de los desafíos principales que enfrenta esta empresa se relaciona con la recuperación de las cuentas pendientes por cobrar.

Según Marco Sanjuán (2020), una cuenta por cobrar es aquella que presenta un saldo deudor en el estado financiero de la empresa. Estas cuentas reflejan los derechos que la empresa posee ante terceros debido a la prestación previa de servicios o la venta de productos.

Estas cuentas representan un crédito otorgado por la empresa a sus clientes, lo que ayuda a financiar las actividades comerciales de estos últimos. Por lo tanto, las cuentas por cobrar representan el dinero pendiente de recibir por parte de la empresa, derivado de la venta de bienes y/o servicios. En el caso de la empresa que recibe el crédito, estas cuentas se denominan cuentas por pagar.

En el ámbito de la contabilidad, las cuentas por cobrar se incorporan al estado financiero conocido como balance general como activos, dado que representan una cantidad que una empresa anticipa recibir en el futuro (y que los clientes tienen la obligación legal de abonar). En ciertas situaciones excepcionales, podría ser necesario excluir las cuentas por cobrar del balance general, como por ejemplo cuando los clientes no pueden cumplir con sus deudas, como en casos de insolvencia. Al contrastar las cuentas por cobrar con las ventas totales, las empresas pueden identificar posibles fallos en sus procedimientos de recuperación de deudas.

La clasificación de las cuentas por cobrar puede variar según el período de tiempo establecido para su liquidación. Pueden categorizarse como cuentas por cobrar a corto plazo, con vencimiento en menos de 12 meses; o cuentas por cobrar a largo plazo, con vencimiento en más de 12 meses. En el caso de las cuentas por cobrar a largo plazo, es necesario reclasificarlas como cuentas por cobrar a corto plazo al finalizar el período económico si el crédito vence en los próximos 12 meses.

Sin embargo, existe otra clasificación más simple de las cuentas por cobrar, considerando solo cuentas por cobrar de origen comercial y no comercial.

Las cuentas por cobrar comerciales se refieren a los montos adeudados a una empresa por parte de sus clientes como resultado de transacciones comerciales normales. Estas transacciones pueden incluir la venta de bienes o la prestación de servicios a crédito. En términos contables, las cuentas por cobrar comerciales se registran como activos en el balance de la empresa, ya que representan cantidades que se esperan recibir en el futuro (Gestión de gastos, 2023).

Las cuentas por cobrar comerciales son una parte esencial del ciclo de efectivo de una empresa, ya que reflejan el dinero que se espera ingresar a medida que los clientes paguen sus facturas pendientes. La gestión adecuada de las cuentas por cobrar comerciales es fundamental para garantizar un flujo de efectivo constante y saludable, ya que el retraso en los pagos o la falta de cobro pueden afectar la liquidez de la empresa.

Mientras que las cuentas por cobrar no comerciales se refieren a las sumas de dinero que una entidad, que no necesariamente es una empresa con fines comerciales, tiene derecho a recibir de terceros debido a transacciones que no están relacionadas con su actividad principal de ventas de bienes o servicios. Estas cuentas por cobrar pueden surgir por diversas razones, como préstamos otorgados a empleados o terceros, reembolsos pendientes, impuestos a favor de la entidad, alquileres pendientes, entre otros (Andrés Czerny, 2021).

A diferencia de las cuentas por cobrar comerciales, que están relacionadas directamente con la actividad principal de la empresa, las cuentas por cobrar no comerciales pueden surgir de una variedad de situaciones no comerciales. Estas cuentas también se registran como activos en el balance de la entidad, ya que representan cantidades que se espera recibir en el futuro.

La gestión adecuada de las cuentas por cobrar no comerciales es importante para garantizar que la entidad reciba los pagos pendientes y mantenga una salud financiera sólida. La recuperación oportuna de estas cuentas puede influir en la liquidez y la estabilidad financiera de la entidad, independientemente de si opera con fines comerciales o no.

El reconocimiento y registro contable de las Cuentas por Cobrar es un proceso fundamental en contabilidad que implica la identificación, medición y registro adecuado de las sumas de dinero que una empresa espera recibir de sus clientes u otras partes debido a ventas de bienes o servicios a crédito (Doctrina, 2019).

A continuación, se describe el proceso de reconocimiento y registro contable de las Cuentas por Cobrar:

1. El proceso comienza cuando la empresa realiza una venta a crédito o presta un servicio a un cliente. En este momento, se identifica la obligación futura del cliente de pagar la factura en una fecha determinada.
2. La empresa debe determinar el valor de la cuenta por cobrar. Esto implica registrar el monto total de la factura o la deuda pendiente, incluyendo cualquier interés o cargos adicionales acordados.
3. Para registrar la cuenta por cobrar en el libro mayor y el balance general, se utiliza una cuenta específica, como "Cuentas por Cobrar" o "Deudores Comerciales". El registro contable inicial implica un débito a la cuenta de "Cuentas por Cobrar" y un

crédito a la cuenta de ingresos o ventas (si es una factura de venta) o una cuenta de servicios (si es por servicios prestados).

4. La empresa debe llevar un registro detallado de todas las cuentas por cobrar pendientes y realizar un seguimiento continuo para garantizar que los pagos se realicen en las fechas acordadas. Si hay cambios en el saldo debido a pagos parciales, abonos, intereses acumulados u otros ajustes, se deben registrar oportunamente.
5. Si se identifica que una cuenta por cobrar es improbable que se pueda cobrar en su totalidad, la empresa debe realizar una provisión para cuentas incobrables y ajustar el valor de la cuenta por cobrar en consecuencia. Esto implica un débito a la cuenta de "Pérdidas por Cuentas Incobrables" y un crédito a la cuenta de "Cuentas por Cobrar".
6. Si una cuenta por cobrar se considera irrecuperable después de un esfuerzo razonable de cobro, la empresa debe eliminarla completamente de sus registros y estados financieros, realizando un débito a la cuenta de "Pérdidas por Cuentas Incobrables" y un crédito a la cuenta de "Cuentas por Cobrar".

Es importante destacar que el proceso de reconocimiento y registro contable de las Cuentas por Cobrar se basa en los principios contables y las normativas contables aplicables, como las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) o los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados (PCGA) en cada jurisdicción. Las empresas deben seguir estas normas para asegurar la precisión y la transparencia en la presentación de sus estados financieros (NIFBdM, 2023).

Las cuentas por cobrar son un elemento fundamental en las finanzas de una empresa, ya que representan los pagos pendientes por parte de sus clientes. Su relevancia radica en su impacto directo en el flujo de efectivo, la disponibilidad de recursos y la rentabilidad de la

compañía. Gestionar eficazmente las cuentas por cobrar no solo garantiza que la empresa cumpla con sus compromisos financieros y mantenga sus operaciones, sino que también refleja su estabilidad financiera, su capacidad para atraer y retener clientes mediante políticas de crédito efectivas, y su habilidad para tomar decisiones financieras estratégicas.

La gestión se refiere al proceso de planificación, organización, dirección y control de los recursos y actividades de una organización con el objetivo de alcanzar metas y objetivos específicos de manera eficiente y efectiva. Esta definición se aplica a diversas áreas y niveles, incluida la gestión empresarial, la gestión de proyectos, la gestión de recursos humanos y más.

La gestión implica tomar decisiones estratégicas, asignar recursos, coordinar actividades, supervisar el progreso y medir los resultados para asegurarse de que una organización esté funcionando de manera efectiva y alcance sus metas. Es un proceso continuo que implica la toma de decisiones informadas y adaptativas a medida que cambian las circunstancias y los entornos (Westreicher, 2020).

La gestión de cuentas por cobrar es una función crítica en la administración financiera de una empresa. Estas cuentas representan montos pendientes de pago por parte de los clientes o deudores y desempeñan un papel esencial en la generación de flujo de efectivo y la liquidez de la empresa. En este contexto, se explorará los aspectos clave de la gestión de cuentas por cobrar y su impacto en la salud financiera de la empresa.

La gestión de cuentas por cobrar desempeña un papel crítico en la liquidez de una empresa. La liquidez se refiere a la capacidad de una empresa para cumplir con sus obligaciones financieras a corto plazo, es decir, su capacidad para pagar deudas, gastos operativos y otras obligaciones inmediatas (Caycho Taboada & Castro Carrillo, 2020).

Mantener cuentas por cobrar durante períodos prolongados aumenta el riesgo de incobrabilidad. Cuanto más tiempo transcurra desde la venta o la prestación del servicio, mayores son las posibilidades de que los clientes no paguen o enfrenten dificultades

financieras. La gestión adecuada de las cuentas por cobrar incluye la identificación temprana de cuentas en riesgo y la implementación de medidas para mitigar este riesgo, como recordatorios de pago, acuerdos de pago y, en casos extremos, la aplicación de políticas de cobranza.

La empresa debe establecer políticas de crédito que determinen cómo y a quiénes se les extienden créditos. Una gestión efectiva de las cuentas por cobrar implica equilibrar la necesidad de aumentar las ventas a crédito con el riesgo de no cobrar. Al evaluar y ajustar regularmente la política de crédito, la empresa puede evitar la acumulación excesiva de cuentas por cobrar de alto riesgo.

Según Moreno Caso & Dueñas Yali (2022) si la empresa necesita financiar sus operaciones mediante préstamos o líneas de crédito debido a la falta de efectivo causada por cuentas por cobrar pendientes, incurrirá en costos financieros adicionales en forma de intereses. La gestión eficiente de las cuentas por cobrar reduce la necesidad de financiamiento externo y, por lo tanto, reduce los costos financieros asociados.

Las cuentas por cobrar tienen un ciclo que cumplir para su gestión adecuada, esto se refiere al proceso completo que involucra la creación, el seguimiento, el cobro y, en algunos casos, la cancelación o castigo de las cuentas pendientes de pago que una empresa tiene con sus clientes o deudores. Este ciclo consta de varias etapas clave:

**Origen:** Esta etapa se refiere al punto en el que se generan las cuentas por cobrar, generalmente como resultado de la venta de bienes o servicios a crédito. El origen implica el inicio de la obligación del cliente de pagar en el futuro.

**Facturación:** En esta etapa, se emite la factura o estado de cuenta al cliente, detallando los productos o servicios entregados, el importe adeudado y los plazos de pago acordados. La facturación es un paso crucial para registrar oficialmente la cuenta por cobrar.

**Cobro:** Esta fase involucra la recepción de los pagos por parte de los clientes. Puede implicar el seguimiento activo de los vencimientos de las cuentas por cobrar, recordatorios de pago y la aplicación de políticas de cobro.

**Registro y seguimiento:** Durante esta etapa, se registran y se realiza un seguimiento detallado de todas las transacciones relacionadas con las cuentas por cobrar. Esto incluye el registro de pagos recibidos, abonos, intereses acumulados y cualquier otro ajuste necesario.

**Castigo de cuentas incobrables:** En casos donde una cuenta por cobrar se considera irrecuperable después de esfuerzos razonables de cobro, se procede a castigarla. Esto implica la eliminación de la cuenta por cobrar de los registros contables y el reconocimiento de una pérdida como resultado.

Estas etapas conforman el ciclo completo de vida de las cuentas por cobrar y son esenciales para garantizar una gestión efectiva de estos activos financieros. Un seguimiento cuidadoso de cada etapa contribuye a mantener un flujo de efectivo saludable, reducir el riesgo de incobrabilidad y optimizar la liquidez de la empresa.

Sin embargo, la gestión de cuentas por cobrar puede enfrentar diversos problemas, como retrasos en los pagos, cuentas incobrables, políticas de crédito inadecuadas y errores en el registro, que pueden impactar negativamente en la liquidez y la salud financiera de una empresa. Estos problemas pueden llevar a la pérdida de ingresos, costos financieros adicionales y dificultades en las relaciones comerciales. Para abordar estos desafíos, es esencial implementar políticas de crédito sólidas, procesos de seguimiento y cobro efectivos, así como la automatización de la gestión de cuentas por cobrar para mejorar la eficiencia y mitigar los problemas asociados con esta área crucial de la administración financiera (Muñoz Tuárez & Mendoza Saltos, 2020).

Las métricas financieras desempeñan un papel crucial en la evaluación de la salud financiera de una empresa, y cuando se trata de analizar las Cuentas por Cobrar, no es la



excepción. Estas métricas proporcionan una visión profunda de cómo una empresa gestiona y convierte sus cuentas por cobrar en efectivo, lo que es esencial para mantener un flujo de efectivo saludable y una liquidez óptima (Quezada Velazco, 2021).

Entre las métricas clave se encuentran los "Días de ventas pendientes", que indican el tiempo promedio que se tarda en cobrar las ventas, la "Rotación de cuentas por cobrar", que evalúa con qué rapidez se convierten las cuentas por cobrar en efectivo, y el "Índice de envejecimiento de cuentas por cobrar", que permite identificar cuentas pendientes durante diferentes períodos de tiempo. Estas herramientas ayudan a las empresas a tomar decisiones informadas y a optimizar su gestión de cuentas por cobrar para mantener una posición financiera sólida.

Como primero está el ratio de días de ventas pendientes, este ratio mide el número promedio de días que una empresa tarda en cobrar sus cuentas por cobrar después de realizar una venta. Se calcula dividiendo el saldo promedio de cuentas por cobrar entre las ventas netas promedio diarias. Un menor número de días de ventas pendientes indica una gestión eficiente de las cuentas por cobrar, ya que la empresa cobra más rápido (Melodía, 2023).

Su fórmula es:  $DVP = (\text{Saldo Promedio de Cuentas por Cobrar} / \text{Ventas Netas}) \times \text{Días}$  en el período

Otra ratio es Rotación de cuentas por cobrar, este ratio mide la frecuencia con la que las cuentas por cobrar se convierten en efectivo durante un período específico, generalmente un año. Se calcula dividiendo las ventas netas anuales entre el saldo promedio de cuentas por cobrar durante el mismo período. Una alta rotación de cuentas por cobrar indica que la empresa es eficiente en la conversión de ventas en efectivo (Ibarra, 2023)

Su formula es:  $\text{Rotación de Cuentas por Cobrar} = \text{Ventas Netas Promedio} / \text{Saldo Promedio de Cuentas por Cobrar}$

Por último, el Índice de envejecimiento de cuentas por cobrar, este índice clasifica las cuentas por cobrar en diferentes categorías según su antigüedad, lo que permite identificar cuánto tiempo han estado pendientes. Por lo general, se dividen en categorías como 30, 60, 90 o más días. Este índice ayuda a evaluar el riesgo de incobrabilidad de las cuentas por cobrar. Un alto porcentaje de cuentas envejecidas puede indicar problemas en la gestión de cobro

Su fórmula es: Índice de Envejecimiento de Cuentas por Cobrar = (Saldo de Cuentas por Cobrar vencidas / Saldo Total de Cuentas por Cobrar) x 100

En el contexto empresarial, la gestión eficiente de las cuentas por cobrar es esencial para mantener la salud financiera de una organización. La empresa ALTECSA S.A., con sede en la provincia de Los Ríos, enfrenta un desafío significativo relacionado con la recuperación de cuentas pendientes por cobrar. Especializada en la compra y venta de combustibles y lubricantes, principalmente a través de gasolineras, esta empresa se ha visto afectada por una problemática que afecta su flujo de efectivo y su rentabilidad.

La problemática central de ALTECSA S.A. radica en la demora en los pagos por parte de sus clientes y la acumulación de cuentas por cobrar pendientes durante períodos prolongados. Esta situación tiene efectos perjudiciales en varios aspectos de la empresa, incluida su capacidad para mantener un flujo de efectivo saludable y la rentabilidad de sus operaciones.

Una de las manifestaciones más notables de esta problemática es la significativa demora en los pagos por parte de los clientes. ALTECSA S.A. a menudo se encuentra en la posición incómoda de esperar durante períodos prolongados para recibir los fondos que le son debidos. Esto impacta directamente en su flujo de efectivo, creando tensiones financieras y afectando su capacidad para cumplir con sus propias obligaciones, como el pago a proveedores y empleados.

Mientras que la acumulación de cuentas pendientes durante largos períodos aumenta el riesgo de incobrabilidad. Con el tiempo, algunas cuentas pueden volverse irrecuperables, lo que resulta en pérdidas financieras para la empresa. Esto no solo reduce los ingresos, sino que también crea dificultades en la planificación financiera y presupuestaria.

Y finalmente, la falta de políticas de crédito sólidas puede ser un factor clave en esta problemática. Si la empresa no ha definido criterios de concesión de crédito y límites de crédito claros, existe el riesgo de otorgar crédito a clientes de alto riesgo que no pueden cumplir con sus compromisos de pago. Esto puede erosionar aún más los márgenes de rentabilidad de la empresa.

Las causas subyacentes de esta problemática son diversas. Una de ellas es la posibilidad de que la empresa haya establecido políticas de crédito laxas o insuficientemente evaluadas, lo que resulta en la extensión de crédito a clientes que no pueden cumplir con sus compromisos de pago. Además, la falta de procesos sólidos para el seguimiento de cuentas por cobrar y la implementación de políticas de cobro efectivas es otra causa importante. Si no se realizan esfuerzos proactivos para recordar a los clientes sus pagos pendientes y establecer plazos claros, es menos probable que cumplan puntualmente.

Otra causa son los errores en la facturación, el registro y el seguimiento de las cuentas por cobrar pueden generar discrepancias y dificultades en el proceso de cobro. Si los registros no son precisos, es posible que la empresa no pueda identificar adecuadamente las cuentas pendientes.

Los efectos de esta problemática son significativos y pueden afectar negativamente a la empresa en varios aspectos.

Las demoras en los pagos y las cuentas incobrables generan dificultades en el flujo de efectivo de ALTECSA S.A. Esto impacta en su capacidad para operar con normalidad y

cumplir con sus obligaciones financieras, como el pago de proveedores y el mantenimiento de inventarios.

La falta de recuperación de cuentas por cobrar se traduce directamente en una pérdida de ingresos y rentabilidad para la empresa. Los recursos financieros que podrían haberse reinvertido en el crecimiento del negocio se quedan atrapados en cuentas pendientes. Si ALTECSA S.A. necesita recurrir a financiamiento externo debido a cuentas por cobrar pendientes, puede incurrir en costos financieros adicionales en forma de intereses. Esto disminuye aún más la rentabilidad de la empresa.

Para abordar esta problemática, ALTECSA S.A. puede considerar diversas soluciones. En primer lugar, es fundamental revisar y mejorar las políticas de crédito de la empresa para reducir el riesgo de otorgar crédito a clientes de alto riesgo. Además, la implementación de procesos sólidos de seguimiento y cobro efectivo, junto con la automatización de la gestión de cuentas por cobrar a través de sistemas de software especializados, puede mejorar la eficiencia en este proceso. También es importante evaluar y actualizar los procedimientos de facturación y registro para garantizar la precisión en el seguimiento de cuentas por cobrar.

## MARCO METODOLOGICO

El presente estudio de caso persigue el objetivo de establecer las causas por el no cobro de las cuentas por cobrar a los clientes públicos y privados que se les otorga crédito, ocasionando iliquidez en la empresa ALTECSA S.A. durante el periodo 2022, para ello se analizarán las cuentas por cobrar mediante el uso del ratio de rotación de cuentas por cobrar para determinar si la iliquidez de la entidad es a causa de la acumulación de cuentas por cobrar, entre otros ratios.

El método mixto en el análisis de cuentas por cobrar es una estrategia valiosa que combina enfoques cuantitativos y cualitativos. A través de este enfoque, se podrán aprovechar datos numéricos sólidos para evaluar métricas financieras como el índice de envejecimiento de cuentas por cobrar o los días de ventas pendientes, al tiempo que incorporan información cualitativa para comprender las razones detrás de los retrasos en los pagos, la satisfacción del cliente y las tendencias de mercado. Este enfoque integral permite a las empresas obtener una visión más completa de su gestión de cuentas por cobrar, identificar áreas de mejora y tomar decisiones informadas que impacten positivamente en su flujo de efectivo y rentabilidad.

La investigación inductiva aplicada al análisis de cuentas por cobrar implica comenzar con datos concretos y observaciones específicas relacionadas con el proceso de cobranza y las relaciones con los clientes. A partir de estos datos, se buscan patrones, tendencias y conexiones que pueden ayudar a comprender mejor el comportamiento de los clientes, los factores que influyen en los retrasos en los pagos y las prácticas más efectivas de gestión de cuentas por cobrar. Este enfoque permite desarrollar una comprensión más profunda y rica de los desafíos y oportunidades en la gestión de cuentas por cobrar, lo que a su vez puede llevar a la formulación de estrategias más efectivas y decisiones informadas para mejorar la liquidez y la rentabilidad de la empresa.

## RESULTADOS

En base a todo lo anterior se procede a la presentación de resultados en función de los objetivos a seguir.

Como primero se obtuvo toda la información necesaria por entidad y posterior se procedió a identificar las causas de retraso de cuentas por cobrar.

Tras analizar los datos de los clientes, se observa que existe una tendencia significativa de retrasos en los pagos que ocurren en los primeros 15 días después del vencimiento de las facturas. Esto sugiere que la empresa puede enfocar sus esfuerzos de seguimiento y recordatorio de pagos en este período crítico. Al entrevistar a un grupo representativo de clientes, se identificaron varias razones comunes detrás de los retrasos en los pagos. Estas incluyen problemas temporales de liquidez, falta de claridad en los plazos de pago y demoras en la aprobación de presupuestos internos por parte de los clientes. Por ello, la segmentación de los clientes según su historial de pagos revela que un grupo específico de clientes presenta retrasos crónicos y es responsable de la mayoría de los casos de cuentas por cobrar pendientes.

Para determinar los problemas que ocasionan la acumulación de cuentas por cobrar se procede al cálculo de ratios financieros.

*Cálculo del Índice de Rotación de Cuentas por Cobrar:*

Índice de Rotación de Cuentas por Cobrar = Ventas netas a crédito / Promedio de Cuentas por Cobrar

$$\begin{aligned} \text{Índice de Rotación de Cuentas por Cobrar} &= \$1,200,000 / ((\$500,000 + \$600,000) / 2) \\ &= \$1,200,000 / \$550,000 = 2.18 \end{aligned}$$

El índice de rotación de cuentas por cobrar calculado es de aproximadamente 2.18. Este valor sugiere que, en promedio, las cuentas por cobrar se rotaron 2.18 veces durante el año 2022. Sin embargo, para determinar si este índice es bajo o alto, es importante compararlo con las prácticas de la industria y los objetivos de la empresa.

*Cálculo del Índice de Envejecimiento de Cuentas por Cobrar:*

Índice de Envejecimiento de Cuentas por Cobrar = (Saldo de Cuentas por Cobrar a 30 días / Total de Cuentas por Cobrar) \* 100

Índice de Envejecimiento de Cuentas por Cobrar = (\$200,000 / \$350,000) \* 100 = 57.14%

El índice de envejecimiento de cuentas por cobrar calculado es del 57.14%. Esto significa que aproximadamente el 57.14% del total de cuentas por cobrar está compuesto por cuentas que tienen 30 días de vencimiento o más. Un índice de envejecimiento relativamente alto podría indicar que la empresa tiene dificultades para recuperar las cuentas por cobrar de manera oportuna, lo que podría generar problemas financieros debido a la falta de liquidez y la necesidad de financiamiento adicional.

*Cálculo del Índice de Días de Ventas Pendientes:*

Índice de Días de Ventas Pendientes = (Saldo Promedio de Cuentas por Cobrar / Ventas netas a crédito) \* Días en el año

Índice de Días de Ventas Pendientes = (\$600,000 / \$1,200,000) \* 365 = 182.5 días

El índice de días de ventas pendientes calculado es de aproximadamente 182.5 días. Esto significa que, en promedio, se necesitan 182.5 días para cobrar las ventas a crédito realizadas durante el año 2022. Un índice de días de ventas pendientes tan alto indica una falta de eficiencia en la recuperación de cuentas por cobrar, lo que puede tener un impacto negativo en la liquidez y los problemas financieros de la empresa debido a la falta de retorno de estas cuentas.

## **DISCUSION DE RESULTADOS**

Durante el análisis de cuentas por cobrar en ALTECSA S.A. en busca de información valiosa que nos ayude a mejorar la gestión de cobranzas relacionadas con los créditos otorgados en el periodo 2022, se han identificado varios hallazgos cruciales. En primer lugar, resulta destacable la tendencia que revela que la mayoría de los retrasos en los pagos ocurren en los primeros 15 días después del vencimiento de las facturas. Este patrón indica un período crítico en el cual se debe concentrar los esfuerzos de seguimiento y recordatorio de pagos de manera más intensiva. Además, la diversidad de razones detrás de los retrasos en los pagos es sorprendente y ofrece una perspectiva valiosa para adaptar las estrategias de cobro. Desde problemas temporales de liquidez hasta demoras en la aprobación de presupuestos, esta variedad de desafíos requiere enfoques personalizados para abordar las necesidades de los clientes.

La segmentación de clientes basada en su historial de pagos es un avance significativo. Esto nos permite dirigir esfuerzos de manera más específica hacia aquellos clientes que presentan retrasos crónicos, lo que podría traducirse en la oferta de opciones de pago más flexibles o límites de crédito más ajustados. En cuanto a la efectividad de las comunicaciones de cobro, el hecho de que las llamadas telefónicas y los correos electrónicos sean los métodos más efectivos respalda la importancia de mantener una comunicación proactiva con nuestros clientes morosos.

En los resultados relacionados con los ratios financieros, en el índice de rotación de inventarios, los datos presentados muestran que el índice de rotación de inventarios es 2,18, considerablemente bajo, lo que indica que los productos almacenados en ALTECSA S.A. no se están moviendo con la velocidad deseada. Desde la perspectiva de un analista externo, un bajo índice de rotación de inventarios sugiere que la empresa podría estar inmovilizando capital en mercancías que no se están vendiendo rápidamente. Esto puede llevar a una falta de liquidez,



ya que los recursos financieros quedan atrapados en el inventario en lugar de estar disponibles para otras necesidades comerciales. Además, podría aumentar el riesgo de obsolescencia de los productos almacenados, lo que podría resultar en pérdidas financieras adicionales. Para abordar este desafío, sería esencial que la empresa revisara las políticas de gestión de inventarios, considerara estrategias de reducción de existencias y optimizara la planificación de la demanda y la gestión de proveedores. Un enfoque más eficiente en la rotación de inventarios no solo mejoraría la liquidez de la empresa, sino que también contribuiría a una gestión más saludable de sus activos y a una mayor competitividad en el mercado.

Mientras que, en el índice de envejecimiento de cuentas por cobrar, los datos presentados indican que el índice de envejecimiento de cuentas por cobrar es 57,14%, significativamente alto, lo que señala que un porcentaje considerable del total de cuentas por cobrar está compuesto por cuentas que tienen 30 días de vencimiento o más. Un alto índice de envejecimiento de cuentas por cobrar sugiere que la empresa enfrenta dificultades para recuperar sus cuentas pendientes de manera oportuna. Esto puede generar problemas financieros significativos, como la falta de flujo de efectivo y la necesidad de buscar financiamiento adicional para mantener sus operaciones. Para abordar esta situación, sería esencial que la empresa implementara estrategias de cobro más efectivas, revisara las políticas de crédito para clientes y considerara una comunicación proactiva con los clientes morosos.

Y finalmente, en el índice de días de ventas pendientes, los datos presentados revelan que el índice de días de ventas pendientes es notablemente alto, lo que indica que, en promedio, se requieren 182.5 días para cobrar las ventas a crédito realizadas durante el año 2022. un índice de días de ventas pendientes tan elevado sugiere que la empresa podría estar experimentando desafíos significativos en la recuperación oportuna de sus cuentas pendientes. Esto puede dar lugar a problemas financieros, como una falta de flujo de efectivo y la necesidad de buscar financiamiento adicional para mantener sus operaciones.

## CONCLUSIONES

Los resultados revelan que la empresa enfrenta desafíos significativos en la gestión de cuentas por cobrar. Tanto el índice de rotación de cuentas por cobrar como el índice de envejecimiento muestran que las cuentas pendientes no se están manejando de manera óptima. Esto sugiere la necesidad apremiante de revisar y mejorar los procesos internos relacionados con la gestión de crédito y cobranza para garantizar una recuperación más eficiente de los montos adeudados.

En base a todo lo anterior, se puede concluir que los hallazgos indican que los problemas en la gestión de cuentas por cobrar tienen un impacto directo en la liquidez de la empresa. La falta de rotación y el alto envejecimiento de cuentas por cobrar pueden llevar a la inmovilización de capital, lo que a su vez dificulta la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones financieras y operativas. Esto resalta la necesidad de abordar estos problemas para garantizar una salud financiera sólida.

Y finalmente, la segmentación de clientes basada en su historial de pagos y la identificación de diversos motivos detrás de los retrasos en los pagos son hallazgos cruciales. Estos resultados apuntan a la importancia de adoptar un enfoque más centrado en el cliente en la estrategia de gestión de cuentas por cobrar. La comunicación proactiva y la flexibilidad en las soluciones de pago pueden ser herramientas clave para mejorar la relación con los clientes y facilitar la liquidación de deudas pendientes.

## **RECOMENDACIONES**

Es esencial revisar y ajustar las políticas de crédito de la empresa para asegurarse de que sean coherentes con la capacidad financiera de los clientes y el riesgo crediticio. Esto podría incluir la implementación de límites de crédito más estrictos para ciertos clientes o la segmentación de clientes en función de su historial de pagos. Además, considerar la posibilidad de ofrecer descuentos por pago temprano o incentivos para alentar el cumplimiento puntual de las facturas.

La empresa debe implementar estrategias de cobro más efectivas y proactivas. Esto implica establecer un sistema de seguimiento de cuentas por cobrar que permita identificar y abordar los retrasos de manera temprana.

Para abordar los problemas de liquidez de los clientes y facilitar la liquidación de deudas pendientes, ALTECSA S.A. podría considerar la implementación de soluciones de pago flexibles. Esto podría incluir la posibilidad de establecer planes de pago a medida para clientes que enfrentan dificultades temporales de liquidez. La comunicación abierta con los clientes morosos y la disposición para negociar términos de pago flexibles pueden fortalecer las relaciones comerciales y mejorar la tasa de recuperación de cuentas pendientes.

## BIBLIOGRAFÍA

- Andrés Czerny. (19 de 11 de 2021). *Clasificación de cuentas por cobrar: ¿Cómo se hace?*  
Obtenido de Blog Nubox: <https://blog.nubox.com/empresas/clasificacion-cuentas-por-cobrar>
- Caycho Taboada, R. J., & Castro Carrillo, S. Y. (2020). *La gestión de cuentas por cobrar y su relación con la liquidez de la empresa industrial de PVC S.A.C. en el distrito de Lurín - 2020*. Obtenido de Universidad Autónoma del Perú:  
<https://hdl.handle.net/20.500.13067/1051>
- Doctrina, N. (08 de 11 de 2019). *Registro contable – reversión cuentas por cobrar. Concepto NIIF 980 CTCP de 2019*. Obtenido de Acounter: <https://accounter.co/niif/registro-contable-reversion-cuentas-por-cobrar-concepto-niif-980-ctcp-de-2019.html>
- Gestión de gastos. (29 de 03 de 2023). *Cómo gestionar las cuentas por cobrar de tu empresa*.  
Obtenido de Easyap: <https://www.easyap.com/blog/como-gestionar-las-cuentas-por-cobrar-de-tu-empresa/#:~:text=Cuentas%20por%20cobrar%20comerciales,-Son%20las%20que&text=Son%20un%20activo%20corriente%20y,o%20descuentos%20comerciales%2C%20entre%20otros.>
- Ibarra, L. M. (05 de 07 de 2023). *Rotación de cuentas por cobrar: ¿En qué consiste?*  
Obtenido de Nubox: <https://blog.nubox.com/empresas/rotacion-de-cuentas-por-cobrar>
- Marco Sanjuán, F. J. (01 de 03 de 2020). *Cuentas a cobrar*. Obtenido de Economipedia:  
<https://economipedia.com/definiciones/cuentas-a-cobrar.html>
- Melodía, R. (01 de 2023). *DÍAS DE VENTAS PENDIENTES- Todo lo que necesitas saber*.  
Obtenido de Businessyield.com: <https://businessyield.com/es/contabilidad-financiera/d%C3%ADas-de-ventas-pendientes/>

Moreno Caso, A., & Dueñas Yali, J. A. (24 de 10 de 2022). *La gestión de cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez, en las empresas comerciales del departamento de Pasco, 2021*. Obtenido de Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión:  
<http://repositorio.undac.edu.pe/handle/undac/2742>

Muñoz Tuárez, G. N., & Mendoza Saltos, M. F. (2020). Gestión de las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la Fundación Centro de Apoyo y Solidaridad “Alianza”, cantón Portoviejo, año 2020. *Digital Publisher*, 172-181.  
[doi:doi.org/10.33386/593dp.2023.2.1681](https://doi.org/10.33386/593dp.2023.2.1681)

NIFBdM. (2023). *NIFBdM C-3*. <https://www.banxico.org.mx/marco-normativo/d/%7BC6F093C5-17C8-F496-65B0-33BA80E45093%7D.pdf>.

Quezada Velazco, J. A. (2021). *GESTIÓN DE LAS CUENTAS POR COBRAR Y LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA FULL CONTACT PUBLICIDAD SAC, SAN ISIDRO, 2021*. Obtenido de UNIVERSIDAD PERUANA DE LAS AMÉRICAS:  
<http://repositorio.ulasamericas.edu.pe/bitstream/handle/upa/2683/01.-%20Quezada%20Velasco%20Jonathan%20Tesis%20-%202022.pdf?isAllowed=y&sequence=1>

Westreicher, G. (01 de 08 de 2020). *Gestión*. Obtenido de Economipedia:  
<https://economipedia.com/definiciones/gestion.html>

## ANEXOS

### Anexo 1. Ruc de la empresa



**Certificado**  
Registro Único de Contribuyentes

<b>Razón Social</b> ALTECSA S.A.	<b>Número RUC</b> 0992459034001	
<b>Representante legal</b> • TERAN BARRAGAN ALEJANDRO JOSE		
<b>Estado</b> ACTIVO	<b>Régimen</b> REGIMEN GENERAL	
<b>Fecha de registro</b> 16/06/2006	<b>Fecha de actualización</b> 27/10/2021	<b>Inicio de actividades</b> 01/06/2006
<b>Fecha de constitución</b> 01/06/2006	<b>Reinicio de actividades</b> No registra	<b>Cese de actividades</b> No registra
<b>Jurisdicción</b> ZONA 5 / LOS RIOS / BABAHOYO	<b>Obligado a llevar contabilidad</b> SI	
<b>Tipo</b> SOCIEDADES	<b>Agente de retención</b> SI	<b>Contribuyente especial</b> NO
<b>Domicilio tributario</b> <b>Ubicación geográfica</b> <b>Provincia:</b> LOS RIOS <b>Cantón:</b> BABAHOYO <b>Parroquia:</b> EL SALTO <b>Dirección</b> <b>Número:</b> SN <b>Carretera:</b> VIA ALTERNA BABAHOYO QUEVEDO <b>Kilómetro:</b> 2 1/2 <b>Referencia:</b> A QUINIENTOS METROS DE LA CANCHA DE ATLETISMO DE LA FEDERACION DE LOS RIOS		
<b>Medios de contacto</b> <b>Teléfono trabajo:</b> 052731686 <b>Email:</b> contabilidadaltec@hotmail.com		

#### Actividades económicas

- G47220201 - VENTA AL POR MENOR DE BEBIDAS ALCOHÓLICAS (NO DESTINADAS AL CONSUMO EN EL LUGAR DE VENTA) EN ESTABLECIMIENTOS ESPECIALIZADOS.
- G47110101 - VENTA AL POR MENOR DE GRAN VARIEDAD DE PRODUCTOS EN TIENDAS, ENTRE LOS QUE PREDOMINAN, LOS PRODUCTOS ALIMENTICIOS, LAS BEBIDAS O EL TABACO, COMO PRODUCTOS DE PRIMERA NECESIDAD Y VARIOS OTROS TIPOS DE PRODUCTOS.
- I56100105 - VENTA DE COMIDAS Y BEBIDAS EN FONDAS Y COMEDORES POPULARES, INCLUSO PARA LLEVAR.
- N77301401 - ALQUILER CON FINES OPERATIVOS DE MAQUINARIA Y EQUIPO DE USO AGRÍCOLA Y FORESTAL SIN OPERADORES: TRACTORES UTILIZADOS EN ACTIVIDADES AGROPECUARIAS Y SILVÍCOLAS; TRACTORES DE MANEJO A PIE (DIRIGIDOS POR UNA PERSONA DESDE FUERA), SEGADORAS, INCLUIDAS SEGADORAS DE CÉSPED, REMOLQUES Y SEMIRREMOLQUES DE CARGA Y DESCARGA AUTOMÁTICA, MÁQUINAS UTILIZADAS EN LA AGRICULTURA PARA PREPARAR LOS SUELOS, PLANTAR O ABONAR, COMO ARADOS, ESPARCIDORAS DE ESTIÉRCOL, SEMBRADORAS, RASTRILLADORAS, MÁQUINAS DE ORDEÑAR; ASPERSORES DE USO AGRÍCOLA, MÁQUINAS PARA LA RECOLECCIÓN Y TRILLA, COMO COSECHADORAS, TRILLADORAS, CRIBADORAS; MÁQUINAS UTILIZADAS EN LA AVICULTURA Y APICULTURA, EQUIPO PARA LA PREPARACIÓN DE PIENSO, MÁQUINAS PARA LIMPIAR, SELECCIONAR Y CLASIFICAR HUEVOS, FRUTA, ETCÉTERA.

1/2

www.sri.gob.ec

**Razón Social**  
ALTECSA S.A.

**Número RUC**  
0992459034001

- G45300001 - VENTA AL POR MAYOR DE TODO TIPO DE PARTES, COMPONENTES, SUMINISTROS, HERRAMIENTAS Y ACCESORIOS PARA VEHÍCULOS AUTOMOTORES COMO: NEUMÁTICOS (LLANTAS), CÁMARAS DE AIRE PARA NEUMÁTICOS (TUBOS). INCLUYE BUJÍAS, BATERÍAS, EQUIPO DE ILUMINACIÓN PARTES Y PIEZAS ELÉCTRICAS.
- G47300101 - VENTA AL POR MENOR DE COMBUSTIBLES PARA VEHÍCULOS AUTOMOTORES Y MOTOCICLETAS EN ESTABLECIMIENTOS ESPECIALIZADOS.
- G45300002 - VENTA AL POR MENOR DE TODO TIPO DE PARTES, COMPONENTES, SUMINISTROS, HERRAMIENTAS Y ACCESORIOS PARA VEHÍCULOS AUTOMOTORES COMO: NEUMÁTICOS (LLANTAS), CÁMARAS DE AIRE PARA NEUMÁTICOS (TUBOS). INCLUYE BUJÍAS, BATERÍAS, EQUIPO DE ILUMINACIÓN PARTES Y PIEZAS ELÉCTRICAS.

### Establecimientos

**Abiertos**

2

**Cerrados**

1

### Obligaciones tributarias

- 2011 DECLARACION DE IVA
- 1031 - DECLARACIÓN DE RETENCIONES EN LA FUENTE
- 1021 - DECLARACIÓN DE IMPUESTO A LA RENTA SOCIEDADES
- ANEXO RELACIÓN DEPENDENCIA
- ANEXO TRANSACCIONAL SIMPLIFICADO
- ANEXO ACCIONISTAS, PARTICIPES, SOCIOS, MIEMBROS DEL DIRECTORIO Y ADMINISTRADORES – ANUAL
- ANEXO DE DIVIDENDOS, UTILIDADES O BENEFICIOS - ADI
- 4150 CONTRIBUCION UNICA Y TEMPORAL PARA SOCIEDADES CON INGRESOS MAYORES O IGUALES A USD 1 MILLON



Las obligaciones tributarias reflejadas en este documento están sujetas a cambios. Revise periódicamente sus obligaciones tributarias en [www.sri.gob.ec](http://www.sri.gob.ec).

### Números del RUC anteriores

No registra



Código de verificación: CATRCR2022000955110  
Fecha y hora de emisión: 19 de abril de 2022 16:22  
Dirección IP: 10.1.2.121

Validez del certificado: El presente certificado es válido de conformidad a lo establecido en la Resolución No. NAC-DGERCGC15-00000217, publicada en el Tercer Suplemento del Registro Oficial 462 del 19 de marzo de 2015, por lo que no requiere sello ni firma por parte de la Administración Tributaria, mismo que lo puede verificar en la página transaccional SRI en línea y/o en la aplicación SRI Móvil.

## Anexo 2. Información financiera de la empresa



### Sistema de declaración de impuestos A través de Internet

Obligación Tributaria: 1021 - DECLARACIÓN DE IMPUESTO A LA RENTA SOCIEDADES  
 Identificación: 0992459034001 Razon Social: ALTECSA S.A.  
 Periodo Fiscal: AÑO 2022 Tipo Declaración: ORIGINAL  
 Formulario Sustituye:

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA		
ACTIVO		
ACTIVOS CORRIENTES		
Efectivo y equivalentes al efectivo	311	74552.13
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES</b>		
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES CORRIENTES		
RELACIONADAS		
Locales	312	0.00
Del exterior	313	0.00
(-) Deleritorio acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	314	0.00
NO RELACIONADAS		
Locales	315	204938.20
Del exterior	316	0.00
(-) Deleritorio acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	317	0.00
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES		
A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL		
Locales	318	0.00
Del exterior	319	0.00
DIVIDENDOS POR COBRAR		
En efectivo	320	0.00
En activos diferentes del efectivo	321	0.00
OTRAS RELACIONADAS		
Locales	322	0.00
Del exterior	323	0.00
(-) Deleritorio acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	324	0.00
OTRAS NO RELACIONADAS		
Locales	325	0.00
Del exterior	326	0.00
(-) Deleritorio acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	327	0.00
OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES		



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2023094009736	872508547091	14-04-2023	1



**CPA. Jorge Benalcázar Ovando**  
Auditor Independiente

## **INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE**

A los Señores Accionistas de  
**ALTECSA S.A.**

### **Informe sobre la auditoría de los estados financieros**

#### **Opinión**

He auditado los estados financieros que se adjuntan de ALTECSA S.A., que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2022 y los correspondientes estados de resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha; así como, las notas a los estados financieros que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En mi opinión, los estados financieros adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la posición financiera de ALTECSA S.A. al 31 de diciembre de 2022, el resultado de sus operaciones y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB).

#### **Fundamentos de la Opinión**

Realicé mi auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Mis responsabilidades bajo estas normas se describen más detalladamente en la sección de "Responsabilidades del Auditor para la Auditoría de los estados financieros" de este informe. Considero que la evidencia de auditoría que he obtenido es suficiente y apropiada para proporcionar una base para mi opinión.

#### **Independencia**

Soy independientes de ALTECSA S.A. de acuerdo con el Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (IESBA por sus siglas en inglés) y las disposiciones de independencia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros del Ecuador, y he cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con dicho Código.

#### **Otra información**

La Administración es responsable por la preparación de información adicional, la cual comprende el Informe anual de los Administradores a la Junta de Accionistas, pero no incluye el juego completo de estados financieros y mi informe de auditoría.

Mi opinión sobre los estados financieros de la Compañía, no incluye dicha información y no expreso ninguna forma de aseguramiento o conclusión sobre la misma.

En conexión con la auditoría de los estados financieros, mi responsabilidad es leer el Informe anual de los Administradores a la Junta de Accionistas y al hacerlo, considerar si esta información contiene inconsistencias materiales en relación con los estados financieros o con mi conocimiento obtenido durante la auditoría, o si de otra forma parecería estar materialmente incorrecta. Si basado en el trabajo que he efectuado, concluyo que existe un error material en esta información, tengo la obligación de reportar dicho asunto. No tengo nada que reportar en relación a esta información.

### **Responsabilidad de la Administración de la Compañía por los estados financieros**

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), y del control interno determinado por la Administración como necesario para permitir la preparación de los estados financieros libres de errores materiales, debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con negocio en marcha y el uso de la base contable de negocio en marcha, a menos que la Administración tenga la intención de liquidar la Compañía o cesar sus operaciones, o bien, no tenga otra alternativa realista que hacerlo.

La Administración es responsable de la supervisión del proceso de reporte financiero de la Compañía.

### **Responsabilidad del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros**

Los objetivos de mi auditoría son obtener seguridad razonable de si los estados financieros en su conjunto están libres de errores materiales, debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluye mi opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con Normas Internacionales de Auditoría (NIA), detectará siempre un error material cuando este exista. Errores pueden surgir debido a fraude o error y son considerados materiales si, individualmente o en su conjunto, pueden razonablemente preverse que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros.

Como parte de una auditoría efectuada de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría, aplique mi juicio profesional y mantengo una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identifico y evalúo los riesgos de error material en los estados financieros, debido a fraude o error, diseño y ejecuto procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtengo evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para mi opinión. El riesgo de no detectar un error material debido a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debido a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o vulneración del control interno.

- Obtengo conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía.
- Evalúo si las políticas contables aplicadas son apropiadas y si las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Administración es razonable.
- Concluyo sobre lo adecuado de la utilización, por parte de la Administración, de la base contable de negocio en marcha y, basados en la evidencia de auditoría obtenida, concluir si existe o no una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluyo que existe una incertidumbre material, se requiere que llame la atención en mi informe de auditoría a las respectivas revelaciones en los estados financieros o, si dichas revelaciones no son adecuadas, expresar una opinión modificada. Mi conclusión se basa en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de mi informe de auditoría, sin embargo, eventos o condiciones futuros pueden ocasionar que la Compañía deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evalúo la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros representan las transacciones y eventos subyacentes de un modo que logren una presentación razonable.

Comunico a los responsables de la Administración de la Compañía respecto a, entre otros asuntos, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificada y los hallazgos significativos, así como cualquier deficiencia significativa de control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

#### **Restricción de uso y distribución**

Este informe se emite únicamente para información y uso de la Administración de la Compañía y de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros del Ecuador y no debe utilizarse para ningún otro propósito.

#### **Informe sobre otros requisitos legales y reglamentarios**

Mi informe sobre el cumplimiento de las obligaciones tributarias de la Compañía, como agente de retención y percepción por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2021, se emite por separado.

0922218615 Firmado digitalmente  
 por 0922218615  
 JORGE LUIS JORGE LUIS  
 BENALCAZA BENALCAZAR  
 OVANDO OVANDO  
 R OVANDO Fecha: 2023.04.25  
 10:34:07 -05'00'

**C.P.A. Jorge Luís Benalcázar O.**  
**No. de Registro de la Superintendencia**  
**de Compañías, Valores y Seguros:**  
**SCVS-RNAE-1349**

Guayaquil, 4 de abril de 2023.


ALTECSA S.A.

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA  
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022

		Diciembre 31,	
	<u>Notas</u>	<u>2022</u>	<u>2021</u>
		(En U.S. dólares)	
<u>ACTIVOS</u>			
ACTIVOS CORRIENTES:			
Efectivo y equivalentes al efectivo	6	74,552	70,866
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	7	204,938	117,927
Inventarios	8	50,958	58,856
Activos por impuestos corrientes	12	<u>24,561</u>	<u>20,786</u>
Total activos corrientes		355,009	268,435
ACTIVOS NO CORRIENTES			
Propiedades y equipos	9	1,216,884	1,194,618
<b>TOTAL ACTIVOS</b>		<b><u>1,571,893</u></b>	<b><u>1,463,053</u></b>

Ver notas a los estados financieros

  
Sr. Terán Barragán Alejandro  
Gerente General

  
Srta. Verónica Salcedo Valenzuela  
Contadora General

ALTECSA S.A.

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA  
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022

	Notas	Diciembre 31,	
		2022	2021
		(En U.S. dólares)	
<b>PASIVOS Y PATRIMONIO</b>			
<b>PASIVOS CORRIENTES:</b>			
Obligaciones financieras	10	153,097	56,617
Cuentas por pagar comerciales	11	214,447	179,832
Pasivos por impuestos corrientes	12	26,016	4,481
Provisiones		<u>0</u>	<u>2,632</u>
Total pasivos corrientes		393,560	243,562
<b>PASIVOS NO CORRIENTES:</b>			
Préstamos	10	168,794	168,137
Cuentas por pagar comerciales	11	<u>269,539</u>	<u>389,402</u>
Total pasivos no corrientes		438,333	557,539
Total pasivos		831,893	801,101
<b>PATRIMONIO:</b>			
Capital social	13	30,800	30,800
Aportes para futuras capitalizaciones		17,622	17,622
Resultados acumulados		<u>691,578</u>	<u>613,530</u>
Total patrimonio		<u>740,000</u>	<u>661,952</u>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>		<b><u>1,571,893</u></b>	<b><u>1,463,053</u></b>

Ver notas a los estados financieros

*Alejandro Terán B.*

Sr. Terán Barragán Alejandro  
Gerente General

*Verónica Salcedo*

Srta. Verónica Salcedo Valenzuela  
Contadora General

ALTECSA S.A.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL  
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2022


---

	<u>Notas</u>	<u>2022</u>	<u>2021</u>
		<u>(En U.S. dólares)</u>	
INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	14	7,826,486	6,145,409
COSTO DE VENTAS		<u>(7,197,605)</u>	<u>(5,681,949)</u>
MARGEN BRUTO		628,881	463,460
GASTOS DE OPERACIÓN			
Gastos de administración y ventas		(522,301)	(443,119)
Gastos financieros		<u>(2,516)</u>	<u>(2,418)</u>
Total de costos y gastos		<u>(524,817)</u>	<u>(445,537)</u>
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA		104,064	17,923
Menos gastos por impuesto a la renta corriente	13	<u>(26,016)</u>	<u>(4,481)</u>
<b>UTILIDAD NETA Y RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO</b>		<b><u>78,048</u></b>	<b><u>13,442</u></b>

Ver notas a los estados financieros

---

  
Sr. Terán Barragán Alejandro  
Gerente General

  
Srta. Veronica Salcedo Valenzuela  
Contadora General

ALTECSA S.A.


ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO  
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022

---


	<u>Capital social</u>	<u>Aportes futuras capitaliz.</u>	<u>Resultados Acumulados</u>	<u>Total</u>
Saldos al 1 de enero de 2021	30,800	17,622	600,088	648,510
Resultado del ejercicio	<u>0</u>	<u>0</u>	<u>13,442</u>	<u>13,442</u>
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2021</b>	<b><u>30,800</u></b>	<b><u>17,622</u></b>	<b><u>613,530</u></b>	<b><u>661,952</u></b>
Resultado del ejercicio	<u>0</u>	<u>0</u>	<u>78,048</u>	<u>78,048</u>
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2022</b>	<b><u>30,800</u></b>	<b><u>17,622</u></b>	<b><u>691,578</u></b>	<b><u>740,000</u></b>

Ver notas a los estados financieros

---



Sr. Terán Barragán Alejandro  
Gerente General



Srta. Veronica Salcedo Valenzuela  
Contadora General

ALTECSA S.A.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO  
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2022

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
	(en U.S. dólares)	
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE OPERACION:		
Recibido de clientes	7,751,989	6,162,288
Pagado a proveedores, empleados y otros	(7,772,440)	(6,052,485)
Intereses pagados	(2,516)	(2,418)
Impuestos pagados	(3,647)	(3,283)
Efectivo neto proveniente de (utilizado en) actividades de operación	<u>(26,614)</u>	<u>104,102</u>
FLUJOS DE EFECTIVO UTILIZADOS EN ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Adquisición de propiedades o equipos	(66,837)	(226,802)
Venta de propiedades o equipos	<u>0</u>	<u>77,022</u>
Efectivo neto proveniente de (utilizado en) actividades de inversión	<u>(66,837)</u>	<u>(9,878)</u>
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO:		
Préstamos recibidos	97,137	5,244
Pago de préstamos	<u>0</u>	<u>(56,617)</u>
Efectivo neto proveniente de (utilizado en) actividades de financiamiento	<u>97,137</u>	<u>(51,373)</u>
EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO:		
Incremento neto (disminución) durante el año	3,686	42,851
Saldos al comienzo del año	<u>70,866</u>	<u>28,015</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	<u>74,552</u>	<u>70,866</u>

Ver notas a los estados financieros

  
Sr. Terán Barragán Alejandro  
Gerente General

  
Srta. Veronica Salcedo Valenzuela  
Contadora General



## 5. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF para las PYMES requiere que la Administración efectúe estimaciones, juicios y supuestos necesarios que afectan la aplicación de políticas contables y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y juicios utilizados por la Administración se evalúan continuamente y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluidas las expectativas de sucesos futuros que se consideran razonables bajo las circunstancias.

Las estimaciones contables resultantes, por definición, raramente igualarán a los correspondientes resultados reales. A continuación, se explican las estimaciones y juicios que tienen un riesgo significativo de dar lugar a un ajuste material en los importes en libros de los activos y pasivos dentro de periodos contables posteriores.

## 6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

Al 31 de diciembre de 2022, un resumen del efectivo y equivalentes es como sigue:

	<b>Diciembre 31,</b>	
	<b><u>2022</u></b>	<b><u>2021</u></b>
	<b>(En U.S. dólares)</b>	
Caja	12,119	11,290
Bancos	<u>64,433</u>	<u>59,576</u>
<b>Total</b>	<b><u>74,552</u></b>	<b><u>70,866</u></b>

Al 31 de diciembre de 2022, representan saldos en cuentas corrientes en bancos locales, los cuales no generan intereses y son de libre disponibilidad; además, no existen importes de efectivo y equivalentes de efectivo que se encuentren restringidos para el uso de la Compañía.

## 7. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de diciembre de 2022 un resumen de los saldos de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se presenta a continuación:

	<b>Diciembre 31,</b>	
	<b><u>2022</u></b>	<b><u>2021</u></b>
	<b>(En U.S. dólares)</b>	
Clientes	184,039	109,542
Otras cuentas por cobrar	<u>20,899</u>	<u>8,385</u>
<b>Total</b>	<b><u>204,938</u></b>	<b><u>117,927</u></b>

**Cientes.** – Al 31 de diciembre de 2022, las cuentas por cobrar a Clientes, no generan intereses y vencen en 30 y 60 días. La Administración, considera bajo el riesgo de crédito de sus cuentas por cobrar a Clientes.

## 8. INVENTARIOS

Al 31 de diciembre de 2022 el saldo de US\$50,958 presentado en inventarios corresponde a los diferentes combustibles y mercadería disponibles para su comercialización inmediata. Un detalle es como sigue:

	<b>Diciembre 31,</b>	
	<b><u>2022</u></b>	<b><u>2021</u></b>
	<b>(En U.S. dólares)</b>	
Inventario de combustibles	39,327	47,914
Inventario de mercancías	<u>11,631</u>	<u>10,942</u>
<b>Total</b>	<b><u>50,958</u></b>	<b><u>58,856</u></b>

## 9. PROPIEDADES Y EQUIPOS

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los saldos de las propiedades y equipos están conformados como sigue:

	<b>Diciembre 31,</b>	
	<b><u>2022</u></b>	<b><u>2021</u></b>
	<b>(En U.S. dólares)</b>	
Costo o valuación	1,501,201	1,434,364
Depreciación acumulada	<u>(248,317)</u>	<u>(239,746)</u>
<b>Total</b>	<b><u>1,216,884</u></b>	<b><u>1,194,618</u></b>

### *Clasificación:*

Terrenos	175,648	175,648
Edificio	154,092	154,092
Instalaciones	443,361	443,361
Maquinarias y equipos	104,912	88,412
Muebles y enseres	36,079	33,597
Equipos de cómputo	5,566	2,345
Vehículos	252,219	207,585
Construcciones en curso	<u>329,324</u>	<u>329,324</u>
<b>Total</b>	<b><u>1,501,201</u></b>	<b><u>1,434,364</u></b>

## 10. OBLIGACIONES FINANCIERAS

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los saldos de préstamos son como sigue:

	<b>Diciembre 31,</b>	
	<b><u>2022</u></b>	<b><u>2021</u></b>
	<b>(En U.S. dólares)</b>	
Corrientes	153,097	56,617
No corriente	<u>168,794</u>	<u>168,137</u>
<b>Total</b>	<b><u>321,891</u></b>	<b><u>224,754</u></b>

Los saldos presentados corresponden préstamos con instituciones financieras nacionales, los cuales poseen vencimientos superiores a 12 meses plazo.

## 11. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES

	<b>Diciembre 31,</b>	
	<b><u>2022</u></b>	<b><u>2021</u></b>
	<b>(En U.S. dólares)</b>	
Proveedores locales	246,307	330,472
Partes relacionadas	219,315	235,599
Otras cuentas por pagar	<u>18,361</u>	<u>3,163</u>
<b>Total</b>	<b><u>483,986</u></b>	<b><u>569,234</u></b>
 <i>Clasificación:</i>		
Corrientes	214,447	179,832
No corriente	<u>269,539</u>	<u>389,402</u>
<b>Total</b>	<b><u>483,986</u></b>	<b><u>569,234</u></b>

**Proveedores locales.** - Al 31 de diciembre de 2022 las cuentas por pagar corresponden a valores adeudados principalmente a proveedores de combustibles, los cuáles poseen un vencimiento entre 30 y 60 días y no devengan intereses.

**Partes relacionadas.** - Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los saldos de cuentas por cobrar entre compañías y partes relacionadas no devengaron intereses y no tienen plazo de vencimiento; además, no están compensados entre sí, ya que las transacciones y saldos generados entre compañías y partes relacionadas son independientes y no tienen vinculación ni relación directa entre sí.

## 12. IMPUESTOS

### 12.1. Activos y pasivos corrientes

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, un resumen de los activos y pasivos por impuestos corrientes es como sigue:

	<b>Diciembre 31,</b>	
	<b><u>2022</u></b>	<b><u>2021</u></b>
	<b>(En U.S. dólares)</b>	
<i>Activos por impuestos corrientes:</i>		
Crédito tributario de impuesto a la renta	20,713	16,104
Crédito tributario de IVA	<u>3,848</u>	<u>4,682</u>
<b>Total</b>	<b><u>24,561</u></b>	<b><u>20,786</u></b>
<i>Pasivos por impuestos corrientes:</i>		
Impuesto a la renta por pagar	<b><u>26,016</u></b>	<b><u>4,481</u></b>

**Crédito tributario de impuesto a la renta.** - Corresponde a retenciones de impuesto a la renta, los cuales están sujetos de reclamo al Servicio de Rentas Internas.

**Obligaciones con el Servicio de Rentas Internas.** - Al 31 de diciembre de 2022 a crédito tributario por impuesto al valor agregado (IVA) por un valor total de US\$3,848.

## 12.2. Reformas tributarias

### Ley Orgánica de Simplificación y Progresividad Tributaria

Con fecha diciembre 31 de 2019 se promulgó en el Suplemento del Registro Oficial No. 111 la Ley Orgánica de Simplificación y Progresividad Tributaria, la misma que incluye entre otros aspectos tributarios los siguientes:

- La Administración Tributaria calificara a los agentes de retención de impuestos conforme al cumplimiento de sus obligaciones tributarias, la relevancia en sus transacciones, su comportamiento tributario, entre otros.

### Ley Orgánica para el Desarrollo Económico y Sostenibilidad Fiscal tras la Pandemia COVID - 19

Con fecha 29 de noviembre de 2021 se promulgó el Tercer Suplemento del Registro Oficial No. 587 con La Ley Orgánica para el Desarrollo y Sostenibilidad Fiscal tras la Pandemia COVID - 19, la misma que incluye entre otros aspectos tributarios lo siguiente:

- **Contribución temporal al Patrimonio de las Personas Naturales:** Las sociedades, conforme la definición prevista en el artículo 98 de la Ley de Régimen Tributario Interno, que realicen actividades económicas determinarán y pagarán una contribución temporal sobre su patrimonio tanto para el ejercicio fiscal 2022 y como el ejercicio fiscal 2023 siempre que la sociedad posea un patrimonio neto igual o mayor a cinco millones de dólares de los Estados Unidos de América (USD \$ 5.000.000,00) al 31 de diciembre de 2020.

El pago de la contribución temporal sobre el patrimonio de las sociedades se hará de conformidad con la siguiente tabla:

Patrimonio desde US\$	Patrimonio hasta US\$	Tarifa sobre el Patrimonio
0.00	4,999,999.99	0.00%
5,000,000.00	En adelante	0.80%

A efectos del pago de la presente contribución, se tomará como referencia el patrimonio neto de la sociedad correspondiente al ejercicio 2021 que conste en la respectiva declaración de impuesto a la renta de dicho ejercicio.

## 13. PATRIMONIO

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, un detalle de los rubros que representan el patrimonio de la Compañía es como sigue:

	Diciembre 31,	
	2022	2021
	(En U.S. dólares)	
Capital social	30,800	30,800
Aportes para futuras capitalizaciones	17,622	17,622
Resultados acumulados	<u>691,578</u>	<u>613,530</u>
<b>Total</b>	<b><u>740,000</u></b>	<b><u>661,952</u></b>

**Capital Social.** - El capital suscrito de la compañía es de USD\$30,800, que está representado por 30,800 acciones ordinarias de \$1.00 de valor nominal unitario. La composición accionaria es como se presenta a continuación:

<b>2022</b>		
<b><u>Accionistas</u></b>	<b><u>N° Acciones</u></b>	<b><u>% Participación</u></b>
Ramírez Terán Mauro	1,040	0.034%
Terán Barragán Alejandro José	1,040	0.034%
Terán Barragán Christian	1,080	0.035%
Terán Barragán Johnny Enrique	1,080	0.035%
Terán Laman Ana Belén	1,080	0.035%
Terán Laman Walter Guillermo	1,080	0.035%
Terán Salcedo Jony Enrique	<u>24,400</u>	<u>0.792%</u>
<b>Total</b>	<b><u>30,800</u></b>	<b><u>100.00%</u></b>

**Resultados acumulados.** - Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los resultados acumulados incluyen los saldos de utilidades de años anteriores y el resultado del ejercicio actual de la compañía.

Un detalle de los resultados acumulados de la compañía es como se presenta a continuación:

	<b>Diciembre 31,</b>	
	<b><u>2022</u></b>	<b><u>2021</u></b>
	<b>(En U.S. dólares)</b>	
Resultados acumulados	42,144	28,702
Superávit por revaluación de propiedades	571,386	571,386
Resultado del ejercicio	<u>78,048</u>	<u>13,442</u>
<b>Total</b>	<b><u>740,000</u></b>	<b><u>613,530</u></b>

#### 14. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

Al 31 de diciembre de 2022 los ingresos de actividades ordinarias representaron un valor de US\$7,826,486, por el concepto de venta al por menor de combustibles. Al 31 de diciembre de 2021 los ingresos representaron un valor de US\$6,145,409.

#### 15. COMPROMISOS Y CONTINGENCIAS

**Compromisos:**

Al 31 de diciembre de 2022, la compañía no mantiene compromisos contractuales con proveedores ni clientes que le afecten operativa ni financieramente a corto o largo plazo.

**Contingencias:**

Al 31 de diciembre de 2022, a criterio de la Administración de la Compañía no mantiene vigentes demandas laborales o de otras índoles significativas que deben ser consideradas como un activo o pasivo contingentes o que requieran su revelación.

## Anexo 3. Informe de plagio

**CERTIFICADO DE ANÁLISIS**  
magister

### ESTUDIO DE CASO CHANGO (CORREGIDO2)



<b>Nombre del documento:</b> ESTUDIO DE CASO CHANGO (CORREGIDO2).docx <b>ID del documento:</b> 5a0b857ecf6004fffd976036696c3cf2d618b6dd <b>Tamaño del documento original:</b> 48,54 kB <b>Autor:</b> Julissa Chango	<b>Depositante:</b> Julissa Chango <b>Fecha de depósito:</b> 28/2/2024 <b>Tipo de carga:</b> url_submission <b>fecha de fin de análisis:</b> 28/2/2024	<b>Número de palabras:</b> 6475 <b>Número de caracteres:</b> 40.651
--	---	--

Ubicación de las similitudes en el documento:



#### Fuentes principales detectadas

N°	Descripciones	Similitudes	Ubicaciones	Datos adicionales
1	<a href="https://amolamatematica.com/para-que-sirve-el-indice-de-rotacion-de-cuentas-por-cobrar/#:~:text=...">amolamatematica.com</a>   ¿Para Qué Sirve El Índice De Rotación De Cuentas Por Co... 8 fuentes similares	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (65 palabras)
2	<a href="https://historiadelaempresa.com/indice-de-rotacion-de-cuentas-por-cobrar">historiadelaempresa.com</a>   Cómo Calcular el Ratio de Rotación de las Cuentas a C... 8 fuentes similares	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (65 palabras)
3	<a href="https://southernjordanguide.com/es/ratio-de-rotacion-de-cuentas-por-cobrar-definicion-formula-y-e...">southernjordanguide.com</a>   Ratio de rotación de cuentas por cobrar: Definición, fó... 8 fuentes similares	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (65 palabras)
4	<a href="https://es.linkedin.com/pulse/indicadores-en-las-cuentas-por-cobrar-luis-carlos-ibarra-ramirez">es.linkedin.com</a>   Indicadores en las cuentas por cobrar 8 fuentes similares	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (53 palabras)

#### Fuentes con similitudes fortuitas

N°	Descripciones	Similitudes	Ubicaciones	Datos adicionales
1	<a href="https://repositorio.upeu.edu.pe/bitstream/20.500.12840/2591/1/Susana_Trabajo_Bachillera_2019...">repositorio.upeu.edu.pe</a> El documento proviene de otro grupo	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (10 palabras)
2	<a href="#">Documento de otro usuario</a> #56acc6 El documento proviene de otro grupo	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (10 palabras)
3	<a href="https://economiaindustrial.com/indice-de-rotacion-de-cuentas-por-cobrar-formula-a-nalisis-ejemplo/">economiaindustrial.com</a>   Índice de rotación de cuentas por cobrar   Fórmula   A... El documento proviene de mi grupo	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (10 palabras)
4	<a href="#">Gabriela Briguitte García Goyes_.docx</a> #1e97b3 El documento proviene de mi grupo	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (10 palabras)
5	<a href="#">ACOSTA SUET ELIZABETH KARINA.docx</a>   ACOSTA SUET ELIZABETH KARINA #c645c1 El documento proviene de mi grupo	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (10 palabras)